

ソリューション概要

# SAP Business Oneで ビジネスを刷新しましょう

**SAP** Business  
One



**AXXIS**  
Consulting

# SAP Business One は、中堅・中小企業のすべてのニーズに対応できるように設計されています



低コストで初期導入、運用・保守、アップグレードが可能



業種ソリューション



単一ソリューションですべての業務をカバー



28の言語、50の国別バージョン、多通貨・複数通貨に対応



短期間で導入可能



150カ国、800パートナーが導入を担当



高性能なのに使いやすい



65,000社が導入済み

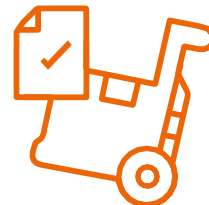
# SAP Business One は、中堅・中小企業のすべてのニーズに対応できるように設計されています



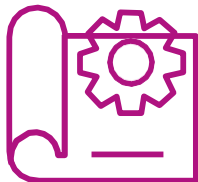
会計・財務管理



販売・顧客管理



購買・在庫管理



生産計画



ビジネスインテリジェンス



分析・レポート

# ビジネスを成功に導き、 着実な成長を実現

SAP Business Oneは、会計・財務から購買、在庫、販売・顧客、プロジェクト、サービス、MRP、生産計画まで、ビジネス全体をカバーします。SAP Business Oneは、業務プロセスの全体最適とビジネスの可視化・洞察の強化を実現します。リアルタイム情報に基づく迅速な意思決定と行動は、利益の向上と着実な成長に繋がります。

## ビジネス全体を一元管理

中小企業は大きな夢と目標を抱いています。ですが、ビジネスが大きくなるにつれ、必要な情報が別々のシステムに散在したり、複数拠点での業務が発生します。その結果、いま何が起きているかを一元的に把握するのは困難になり、夢と目標の達成を阻害してしまいます。

SAP Business Oneは、中小企業の成長に合わせた利用が可能なように設計されており、柔軟かつ高機能です。また、ユーザーフレンドリーな画面で大変使いやすいソリューションです。



# カスタマイズ可能な統合基幹 業務ソリューション

SAP Business One は、ビジネス全体を「見える化」し、経営・業務のあらゆる側面を完全にコントロールすることのできる、一体型の統合ソリューションです。あらゆる情報がリアルタイムで収集・紐づけされており、瞬時にアクセスできます。会計パッケージや表計算ソフトと異なり、ビジネスの遂行に必要な機能を完備しています。

どの企業にも異なる特長があるため、SAP Business One は柔軟性を重視した設計になっています。オンプレミスまたはクラウドのどちらで導入・運用する場合も、あらゆるモバイルデバイスから、いつでも、どこからでも SAP Business One にアクセスできます。また、SAP Business One は SAP HANA® と Microsoft SQL Server のどちらでも稼動するため、貴社に最適な環境をお選びいただけます。

しかも、シンプルな画面なので、ユーザーは稼働初日から無理なく使い始められます。ビジネスの成長に応じて SAP Business One をカスタマイズおよび拡張し、ニーズの進化に対応していくことも可能です。

海外にもビジネスを広げたいですか？ SAP Business One は 27 の言語と 43 の国別バージョンに対応しており、700 を超える SAP Business One パートナーで構成される広域なネットワークによって現地での提供/サポートも充実しています。



# 会計・財務の統合管理



## 会計・財務管理

**財務会計**：仕訳入力、債権管理、債務管理など、主要会計プロセスを自動処理

**管理会計**：キャッシュフロー管理、固定資産、予算の統制、プロジェクトコストの監視

**シンプル化**：固定資産の管理を行う仮想固定資産関数による、反復的な手動データ入力からの解放。

**銀行手続と照合**：照合、銀行明細、支払（小切手/現金/銀行振替など各種の方法による）を迅速に処理。

**財務レポートと分析**：リアルタイムデータから標準レポートやカスタマイズしたレポートを作成し、事業計画や監査レビューに活用。

SAP Business One は、会計・財務業務の管理と効率化を支援する機能一式を備えています。元帳や仕訳入力の管理、税計算や複数通貨による取引などの会計処理の日常業務を自動化します。

銀行取引明細や支払の処理、勘定の照合など、銀行手続業務も実行できます。また、キャッシュフローの管理、予算の追跡、計画と実績の比較を通じて、現状をすぐに把握できます。

会計・財務業務を購買や営業などの他の業務プロセスとリアルタイムで統合することにより、日常業務を高速化し、キャッシュフローの可視性を改善できます。

# ロイヤリティの高い顧客基盤の形成

ビジネスの成功には、新規顧客の獲得と同様に、既存顧客との関係を最大限良好に保つことが重要です。

SAP Business One は、初回コンタクトから成約、さらにはアフターサービス/サポートまで、営業活動と顧客対応のライフサイクル全体を効率よく管理できる機能を備えています。

幅広い統合機能の活用により、見込み客と既存顧客をあらゆる角度から「見える化」し、それぞれのニーズにより的確に対応できます。その結果、見込み客を顧客に変え、売上高を伸ばして収益性を高め、顧客満足度を向上させることができます。



## 販売・顧客管理

**販売/案件管理:** 初回コンタクトから成約まで、案件と営業活動を追跡および管理。

**マーケティングキャンペーン管理:** マーケティング活動を管理および分析。

**顧客管理:** 重要な顧客データの一元管理、Microsoft Outlook に保存されている顧客の連絡先情報との同期および管理。

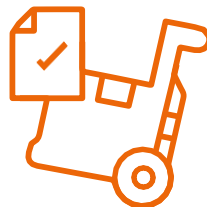
**サービス管理:** 保証とサービス契約の管理、サービスコールの登録と対応。

**レポートの作成と分析:** 販売予測や案件管理など、営業プロセスに関わる詳細なレポートを作成。

**営業チームのモバイル化:** SAP Business One のモバイルアプリを活用し、外出先から営業情報を管理。

# 購買/調達の効率化による 粗利益の増大

どのような中小企業にも、仕入先に対する見積依頼から、購買依頼書の作成、さらには支払処理まで、購買/調達プロセスを体系的に管理するための手法が必要です。SAP Business One は、入庫、返品、支払など、注文から支払までのサイクルを管理できます。統合レポートの活用で、仕入先と価格を比較して有利な取引条件を交渉したり、コスト削減の機会を特定するのが容易になります。



## 購買・在庫管理

**購買/調達:** 購買依頼/発注/入庫の登録、購買伝票の関連付けと監査目的での文書証跡の表示、返品/追加費用/複数通貨の管理。

**マスターデータ管理:** 分かりやすい画面によるデータ管理、顧客ごとの勘定残高や購買履歴の確認・分析。

**在庫と会計の統合:** 入庫状況と在庫のリアルタイム同期。

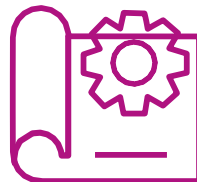
購買発注に基づく買掛金/キャンセル/クレジットメモの処理、資材ニーズの計画、および購買スケジュールの設定。

**簡単なレポート作成:** リアルタイム情報に基づいて、さまざまなレポートやダッシュボードを表示。



# 分かりやすい在庫管理と流通

SAP Business One は、入出庫、在庫数量、在庫場所に関する正確な情報を提供します。標準、移動平均法、FIFO（先入れ先出し法）など各種の原価計算方法を用いた在庫価値の評価、在庫レベルのモニタリング、在庫転送の追跡をリアルタイムで実行できます。在庫情報の更新と利用可能在庫の確認をリアルタイム化し、標準/特別双方の価格設定を管理することができます。また、数量値引、現金値引、得意先値引を適用し、その影響をすぐにレポート化することも可能です。



## 生産計画

**倉庫管理/在庫管理:** 各種の原価計算方法、品目マスターデータの管理、複数の数量単位と価格設定の使用。

**棚番管理:** 各倉庫を複数のサブゾーンに分割することによる複数倉庫の在庫管理、配分規則の設定、在庫転送の最適化、ピッキング時間の短縮。

**入出庫の管理:** 入出庫の記録、在庫場所・転送の追跡、受託品/直送/その他への対応、棚卸とサイクルカウンティングの実施。

**生産およびMRP:** 多段階の部品構成表（BOM）、製造指図、手動またはバックフラッシュによる在庫引落とし、BOM への価格設定

**効率的なレポート作成:** タイムリーなデータに基づいてレポートを作成し、さまざまなフォーマットやダッシュボードで表示。

# ビジネスインテリジェンス、分析、およびレポートを使用してビジネスを明確に表示する



## ビジネスインテリジェンス

レポート作成とカスタマイズ:最小限のITサポートで、新規レポートの作成と多彩なレイアウトによる既存レポートのカスタマイズが可能。

インタラクティブ分析:MS Excel 機能と連携して、レポートを作成。

直感的に使用できる機能群:ドラッグ&リレート、ドリルダウン、検索支援、ワークフローに基づくアラート。

事前定義済み KPI(主要業績指標):当月受注・売上達成状況その他の重要指標が一目で分かります。新規のKPI作成も可能。

業務プロセスのビジュアル化:販売、購買、在庫管理、会計・財務の業務プロセスがフロー化されており、次に何を・どのプロセスで何が滞留しているかが一目瞭然。

SAP Business Oneは、強力な分析・レポートツール機能を提供します。SAP Business One用のSAP Crystal Reportsが、複数のソースからデータを収集し、全社データに基づいてタイムリーかつ正確なレポートを生成します。Microsoft Officeと統合されたSAP Crystal Reportsを使うと、さまざまな形式でレポートを作成できるだけでなく、表示される情報へのアクセスを制御することもできます。

SAP HANAの分析機能では、高速なインメモリコンピューティングを使った分析やレポートを生成することができます。生産性を向上し、意思決定をサポートするために、あらかじめ定義されたダッシュボードやレポートにリアルタイムでアクセスできます。技術的なトレーニングなしに、特定の要件を満たすようにフォームとクエリをカスタマイズできます。また、換算レートの定義、承認パラメータの設定、および内部メール、電子メール、およびデータのインポートおよびエクスポート機能を作成することもできます。

# 迅速かつ高精度な意思決定を支援

SAP Business One は、販売、顧客、オペレーション、財務のすべての情報を収集し、全社規模で瞬時に利用できる環境を提供することで、ユーザーが的確かつ迅速な意思決定を支援します。データをばらばらではなく、単一のシステムに統合することで、重複入力、入力エラー、それにかかるコストを排除します。イベント発生時には、アラートがワークフローに基づいて自動的に送信されるため、それまでは担当者は通常業務に集中できます。経営・業務がどうなっているかが可視化され、信頼できる情報を基に意思決定を行なえます。



## 分析とレポートिंग

Crystal Reports との連携により、各業務領域に対するダッシュボードとレポートを作成できます。直感的なドリルダウン機能で、すぐに知りたいことへの回答にたどり着けます。担当者が顧客のニーズにすばやく対応できるようになるだけでなく、マネージャーは収益、コスト、キャッシュフローを正確に把握して業績を評価し、速やかに是正措置を講じることができます。

また、SAP Business One version for SAP HANA は情報へのアクセスが高速化されており、あらゆる情報の検索が容易になることに加えて、標準レポートやアドホックレポートも即座に作成できます。

# 業種ソリューション

SAP Business Oneには、業種固有の機能、ノウハウや方法論、プロセスが組み込まれています。ビジネスの成長・変化に応じて、SAP Business One を拡張することが可能です。SAP Business One Studio、ソフトウェア開発キット、またはSAPのパートナーが 開発する500を超える認定アドオンソリューションが利用可能です。

## 食品・消費財



事業のあらゆる側面を、現代の消費者ニーズに合わせて調整しましょう。食品・消費財業界向けSAP Business Oneなら可能です。需要を予測、計画、管理して、消費者が切望する消費財や製品を提供することができます

## 産業用機械・構成部品



産業用機械業界向けSAP Business Oneを使用して、顧客の需要を満たし、新たな収益源を開拓しましょう。サプライチェーンのコスト削減、サイクル時間の短縮、製造不良や作り直し作業の最小化により、最終的な収益達成までの期間を縮められます。

## 専門サービス



プロフェッショナルサービスおよびコンサルティング会社向けSAP Business Oneを使用して、一貫した価値あるサービスを顧客に提供しましょう。繰り返し可能なサービス提供プロセスを確立して、リソース計画、プロジェクト管理、請求、その他多くの業務を改善することができます

## プロフェッショナルサービス 商社・卸



消費者が必要とする商品、情報、パーソナライズされたショッピング経験を、さまざまなチャネルのすべてで提供しましょう。小売り業界向けSAP Business Oneなら可能です。顧客とPOSのリアルタイム洞察を利用し、買い物客の心をつかみ、マーチャンダイジングからサプライチェーンのあらゆる業務を最適化します。



SAP Business One(商社・卸)を使用して、顧客やサプライヤーの需要を先読みして対応しましょう。需要計画から在庫管理やサプライチェーン管理までのあらゆる業務を改善し、オペレーショナル・エクセレンスを達成するために柔軟かつ統合されたプロセスを実行しましょう。

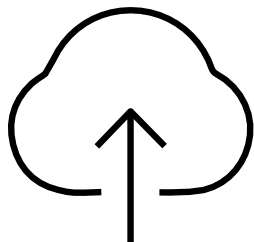
お客様の成功事例などの詳細は、次のWeb サイトをご覧ください。 <https://www.sap.com/japan/products/business-one.html>



# お客様の今日、明日、そして未来に適した SAP Business One があります。

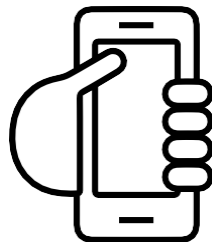
## クラウド

月額ライセンス料金で導入が可能です。ビジネスの成長に合わせてSAP Business Oneも拡張することができます



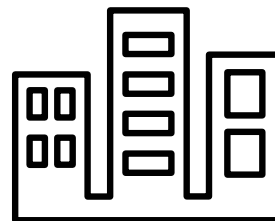
## モバイル

外出先でもビジネスを管理し、営業チームを動かしましょう。いつでも、どこにいても、あらゆるモバイルデバイスでビジネスを掌握できます。



## オンプレミス

SAP Business Oneのオンプレミス導入ももちろん可能です。SAPはすべてのお客様のニーズに対応したソリューション提供します。



# あらゆるビジネスをお任せください

中堅・中小企業に特化しているSAP® Business One は、会計・財務から購買、在庫、販売・顧客、サービスをはじめとする会社の経営・業務全体を管理するための、費用対効果が高い一体型の統合ソリューションです。

このアプリケーションは、SAP パートナーを通じてのみ販売される製品であり、あらゆる業務プロセスを最初から最後まで合理化し、すべての情報を瞬時に利用できる環境を提供することで、増収増益の実現を加速します

。



**SAP** Business  
**One**

<https://www.sap.com/japan/products/business-one.html>

デモのご要望などがございましたらお問い合わせください

シンガポール拠点:

Axxis Consulting (S) Pte Ltd  
10 Ubi Crescent #02-26 |Ubi Techpark, Lobby B |Singapore 408564  
Tel.: (+65) 67497069

マレーシア拠点:

Axxis Consulting (M) Sdn Bhd  
#23-01 One Mont Kiara |No 1, Jalan Kiara, Mont Kiara |50480 Kuala Lumpur, Malaysia  
Tel.: (+60) 3 2785 6845

日本拠点:

日本ユニシス株式会社 Axxis担当部署  
1-1-1 Toyosu, Koto-ku, Tokyo 135-8560 Japan  
Tel.: (+81)-3-4579-1610 (日本語対応可能)

Contact:

[www.axxis-consulting.com](http://www.axxis-consulting.com)

[info@axxis-consulting.com](mailto:info@axxis-consulting.com)

